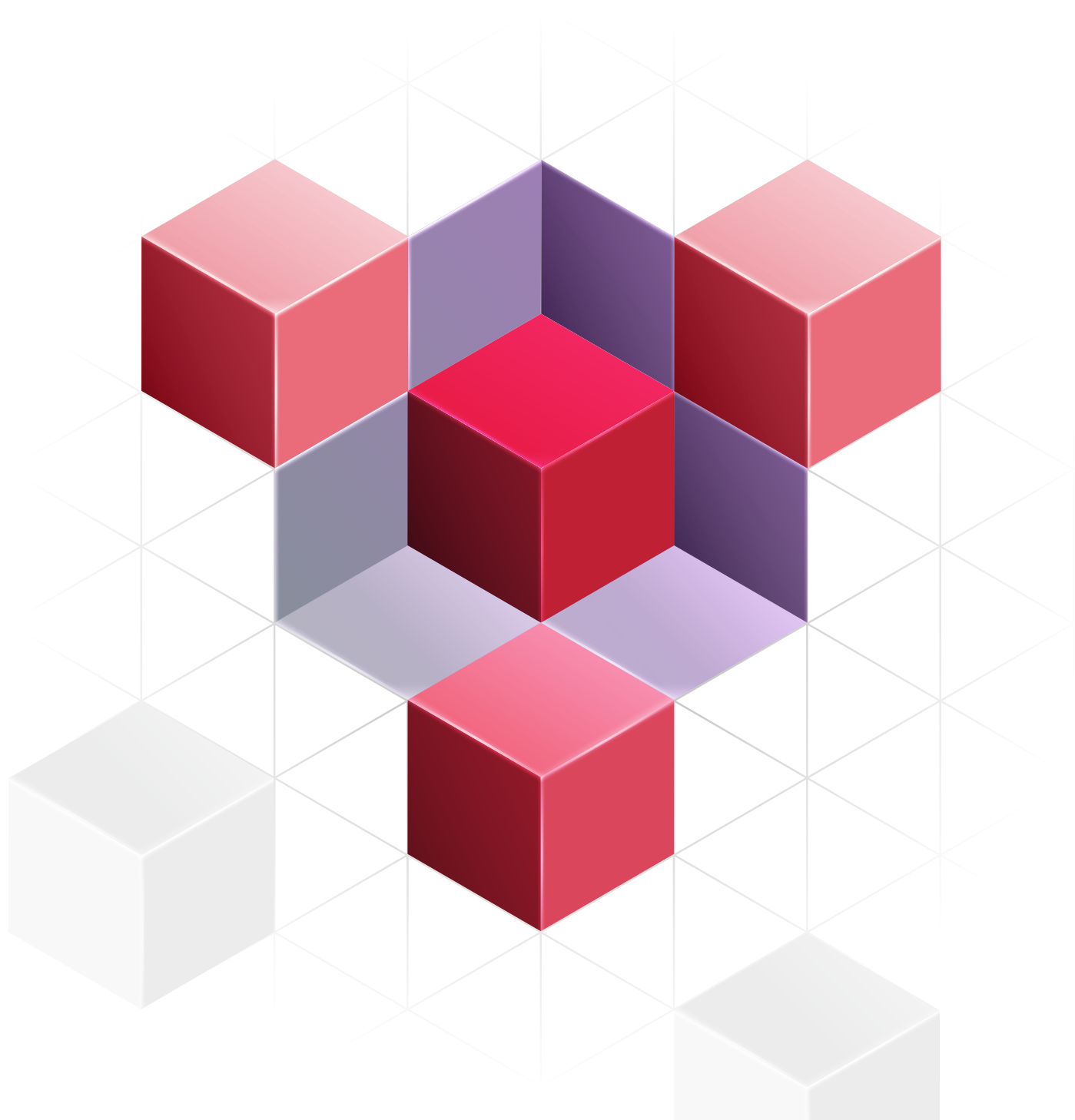


سفارش‌گیری تا توزیع، یکپارچه با عملیات سازمان با راهکار پخش همکاران سیستم



سبد محصولی راهکاران (ERP+BI+BPM Tools)

مدیریت مالی (راهکار مالی)	دفتر کل	دریافت و پرداخت	مدیریت دارایی‌های ثابت
تسهیلات مالی	صورتهای مالی	مدیریت وصول مطالبات	
کنترل بودجه و تامین اعتبار	IFRS	بانکداری آنلاین	
موبایل دارایی ثابت	ارتباط با سامانه مودیان مالیاتی		
مدیریت امور سهام	مدیریت مالی قراردادهای پیمانکاری		
حسابداری مدیریت	بهای تمام شده		
سرمایه انسانی	کارگزینی	مدیریت تردد	آموزش
مدیریت مسیر شغلی	خدمات الکترونیکی سازمان	جبران خدمات	
مدیریت عملکرد			
تدارکات و لجستیک	انبار و حسابداری انبار	تدارکات	اسناد تجاری در تدارکات
مدیریت جانمایی کالا در انبار	پذیرش و توزین	برنامه‌ریزی و کنترل موجودی	
مدیریت سریال بازرگانی	مدیریت ارتباط با تامین‌کنندگان	انبار مکانیزه (بارکد، RFID)	
مدیریت بچ			
فروش و تحویل	فروش داخلی	فروش بورسی	فروش صادراتی
مدیریت قراردادهای فروش	سهمیه‌بندی فروش	خدمات الکترونیکی مشتری	
هدف‌گذاری و پورسانت فروش	پرتال توزیع و حمل	برنامه‌ریزی تحویل	
مدیریت بازار و پردازش تصویر			

پخش	فروش و پخش مویرگی	مدیریت اطلاعات جغرافیایی	مدیریت ظروف امانی
موبایل سرویس سفارش‌گیری و توزیع			

خرده‌فروشی	خرده‌فروشی	مدیریت فروشگاه‌ها و صندوق	وفادارسازی مشتریان
موبایل سرویس خرده‌فروشی	سرور فروشگاه‌های آنلاین	تبادل داده خرده‌فروشی	
مدیریت کارخانه	برنامه‌ریزی کلان تولید و تامین	کنترل عملیات تولید	کنترل کیفیت
مدیریت نگهداری و تعمیرات	تولید مکانیزه سریالی	موبایل سرویس نگهداری و تعمیرات	
پیمانکاری تولید	تضمین کیفیت	کالیبراسیون	
مدیریت مکاتبات (ECM)	مدیریت مکاتبات		
هوشمندی تجاری (BI)	هوشمندی تجاری		
فرایار (BPM Tools)	قاعده‌ساز	فرم‌ساز	گردش کار
یکپارچه‌ساز	یکپارچه‌ساز	کارنما (کارتابل الکترونیکی)	کاوشگر

راهکار پخش ☒ سایر ماژول‌های راهکاران ☐ ماژول‌های مکمل راهکار پخش ☐

امکان ارائه این ماژول در بستر ابری نیز فراهم است ☐

ویژگی‌های زیرساختی راهکاران	تحت وب	فرایندمحور	چند شعبه‌ای	چند زبانه
چند ارزی	ارتباط با بانک‌های اطلاعاتی بیرونی (وب سرویس)			

راهکار پخش در یک نگاه

امروزه مدیریت فرایندهای فروش و پخش، با توجه به تعدد مشتریان، پراکندگی جغرافیایی، تنوع کانالهای فروش و حجم بالای عملیات، پیچیدگیهای زیادی دارد. سازمانها برای مدیریت اثربخش این فرایندها، به راهکاری نیاز دارند که در کنار چابکی و سرعت در عملیات، دقت و یکپارچگی اطلاعات را نیز تضمین کند. راهکار پخش همکاران سیستم، راهکاری جامع و تحت وب است که با پوشش یکپارچه فرایندهای فروش و پخش سرد و گرم، از سفارشگیری و مدیریت سفارش تا توزیع، تحویل و تسویه حساب مشتریان را پشتیبانی میکند. یکپارچگی این راهکار با فرایندهای تامین و مدیریت موجودی، مالی، لجستیک و منابع انسانی، جریان اطلاعات میان واحدهای مختلف سازمان را تسهیل کرده و امکان مدیریت هماهنگ عملیات را فراهم میکند. همچنین با ایجاد یک بستر یکپارچه برای مدیریت عملیات فروش و توزیع، به سازمانها کمک میکند فرایندهای خود را چابکتر، عملیات را دقیقتر و عملکرد فروش و پخش را اثربخشتر مدیریت کنند.

آنچه با راهکار پخش به دست می آورید



کاهش زمان تحویل
سفارشات و بهبود
عملکرد عملیات توزیع



تنظیم سیاستها و
مشوقهای فروش متناسب
با مشتریان و محصولات



تصمیمگیری دقیق با شناخت
وضعیت فروش محصولات و
میزان سودآوری



افزایش سرعت و دقت در
سفارشگیری و پیگیری
سفارشات مشتریان



پایش حضور محصولات
در شلف و مقایسه با رقبای
با هوش مصنوعی



نظارت بر عملکرد نیروهای
فروش و پایش روزانه
فعالیتها در نقشه



پوشش هدفمندتر مناطق
فروش و استفاده بهتر از
ظرفیت نیروهای فروش



تسریع در رسیدگی به
کالاهای برگشتی و کنترل
دقیقتر مرجوعیها



یکپارچگی با فرایندهای
مالی، انبار و زنجیره تامین
برای ایجاد جریان
یکپارچه اطلاعات



شناخت دقیقتر مشتریان،
عملکرد کانالهای فروش
و دسترسی به اطلاعات
مشتریان



دسترسی به داشبوردهای
تحلیلی برای پایش عملکرد
فروش و توزیع



ارزبایی سریع عملکرد
کارکنان و محاسبه
پورسانت فروش



ویژگی‌های راهکار پخش

ارائه اطلاعات دقیق و به‌روز از فروش و سودآوری محصولات

راهکار پخش همکاران سیستم با ارائه اطلاعات و گزارش‌های به‌روز از عملکرد فروش و سودآوری محصولات، امکان شناسایی محصولات پرفروش و کم‌فروش و تحلیل عملکرد آن‌ها را فراهم می‌کند. همچنین با در اختیار داشتن اطلاعات تقاضا در مناطق مختلف، می‌توان برنامه‌ریزی دقیق‌تری برای تخصیص و توزیع کالا انجام داد.



مکانیزه‌کردن فرایندهای اصلی فروش و پخش مویرگی

راهکار پخش همکاران سیستم، فرایندهای فروش و پخش سرد و گرم و قطعی و غیرقطعی را از سفارش‌گیری تا توزیع و تسویه حساب پوشش می‌دهد. همچنین با فراهم کردن امکانات برنامه‌ریزی و مدیریت ویزیت و توزیع، به استفاده بهینه‌تر از منابع و افزایش بهره‌وری عملیات کمک می‌کند.



بهینه‌سازی فرایند سفارش‌دهی و پیگیری وضعیت سفارش توسط مشتری

ماژول فروش و پخش مویرگی این راهکار با مکانیزه‌کردن فرایند سفارش‌گیری و امکان ثبت و پیگیری سفارش‌ها، اطلاعات سفارش را در مراحل مختلف فرایند در دسترس قرار می‌دهد. این قابلیت با کاهش دوباره‌کاری و تسریع فرایند پردازش سفارش، به کاهش زمان تحویل کالا و بهبود تجربه مشتری کمک می‌کند.



امکان پیگیری و مدیریت مطالبات مشتریان

راهکار پخش همکاران سیستم با فراهم کردن امکان مشاهده و پیگیری مطالبات، وضعیت سررسیدها و برنامه‌ریزی برای وصول آن‌ها، به سازمان کمک می‌کند کنترل بهتری بر حساب مشتریان داشته باشد. یکپارچگی اطلاعات با واحد مالی و حسابداری نیز هماهنگی میان فرایندهای فروش، وصول مطالبات و امور مالی را تسهیل می‌کند.



اعمال سیاست‌های مدیریتی در ارزیابی عملکرد و پورسانت فروش

راهکار پخش امکان تعریف و اجرای سیاست‌های ارزیابی عملکرد و محاسبه پورسانت نیروهای فروش را متناسب با سیاست‌های سازمان فراهم می‌کند. با استفاده از این قابلیت، عملکرد نیروها شفاف‌تر ارزیابی شده و محاسبه و پرداخت پورسانت با دقت و سرعت بیشتری انجام می‌شود.



مدیریت جغرافیایی و پایش عملیات فروش و پخش



راهکار پخش با بهره‌گیری از امکانات نقشه، امکان تقسیم‌بندی جغرافیایی مناطق، تعریف محدوده‌های کاری، مسیریابی نیروهای فروش و پایش فعالیت‌های میدانی را فراهم می‌کند. این قابلیت به مدیران کمک می‌کند پوشش مناطق و عملکرد نیروهای فروش را بهتر مدیریت و کنترل کنند.

پایش وضعیت محصولات در شلف با استفاده از هوش مصنوعی



با استفاده از پردازش تصویر با هوش مصنوعی، امکان شناسایی و پایش وضعیت محصولات در شلف و بررسی میزان حضور و چیدمان محصولات فراهم می‌شود. این قابلیت با ارائه اطلاعات دقیق از وضعیت محصولات در نقاط فروش، به سازمان در کنترل اجرای استانداردهای چیدمان، ارزیابی حضور محصولات و مقایسه وضعیت آن‌ها با رقبا کمک می‌کند.

سایر ویژگی‌های راهکار پخش



- فرمول‌نویسی منعطف برای محاسبه پورسانت و پیاده‌سازی فرمول‌های متنوع و پیچیده متناسب با سیاست‌های سازمان
- پشتیبانی از عملیات شعب فروش و مدیریت متمرکز آن‌ها با امکان کنترل و پایش عملکرد شعب
- مقایسه عملکرد فروش با اهداف تعیین‌شده و پایش میزان تحقق اهداف فروش
- پوشش فرایندهای سفارش‌گیری، توزیع، وصول، فروش گرم و ارزیابی در بستر موبایل و تبلت برای تسهیل و تسریع عملیات میدانی نیروهای فروش
- سهمیه‌بندی محصولات براساس پارامترهای متنوع با هدف مدیریت و تخصیص بهینه کالا
- مدیریت گردش و حساب ظروف امانی و کنترل موجودی و سوابق ظروف در اختیار مشتریان

راهکار پخش همکاران سیستم ضمن پوشش تمامی فرایندها و عملیات فروش و پخش سرد و گرم سازمان‌ها، از تمامی مراحل سفارش‌گیری، توزیع و تسویه حساب مشتریان به شکل یکپارچه پشتیبانی می‌کند.

”

روایت تجربه مشتریان

مدیر ارشد فروش شرکت بهروز



شرکت بهروز برای یکپارچه‌سازی فرایندهای پخش، وصول و افزایش سرعت و دقت عملیات، از راهکار پخش همکاران سیستم استفاده کرده است. با به‌کارگیری این راهکار، فرایند سفارش‌گیری به‌صورت آنلاین انجام می‌شود و ویزیتورها با دسترسی به برنامه تور، سیاست‌های فروش، موجودی و اطلاعات مشتریان، زمان مفید بیشتری در مسیر در اختیار دارند. توزیع و وصول نیز به‌صورت آنلاین و یکپارچه انجام می‌شود و زمان تسویه حساب موزعان به کمتر از ۱۵ دقیقه رسیده است.

رئیس حسابداری شرکت بهنوش ایران



فعالیت‌ها و رقابت‌های موجود در حوزه‌های تولید و پخش، کسب‌وکارهای این صنعت را ملزم به استفاده از یک نرم‌افزار جامع، کامل و یکپارچه برای بقا و نیل به اهداف بلندمدت می‌کند. استفاده شرکت بهنوش از سیستم‌های مختلف، ما را با مشکلات متعددی برای استمرار فعالیت و بقا روبرو کرده بود که حضور راهکاران باعث سازماندهی به فرایندهای فروش و پخش آن شد.

برخی از مشتریان



مراحل مهاجرت از وضع موجود به شرایط مطلوب



معرفی اکوسیستم بازار

راهکار پخش همکاران سیستم، نیازهای نرم‌افزاری بخش‌های اصلی کسب‌وکارهای فعال در حوزه پخش را به خوبی پوشش می‌دهد. با این وجود، تعدد صنایع میان فعالان این حوزه و تکنیک‌های متنوع به‌کار گرفته شده توسط صاحبان کسب‌وکارها ممکن است باعث بروز نیازهای نرم‌افزاری خاصی شود که لزوماً در یک راهکار جامع، از قبل پیش‌بینی نشده‌اند.

اکوسیستم «بازار همکاران سیستم» به‌عنوان اولین پلیس مارکت نرم‌افزاری کسب‌وکار، برای پاسخ به این نیازها ایجاد شده است. این اکوسیستم دارای مجموعه‌ای از محصولات نرم‌افزاری توسعه‌یافته توسط شرکای توسعه همکاران سیستم است که با نظارت این شرکت و با هدف تکمیل راهکارهای نرم‌افزاری موردنیاز کاربران تهیه و در اختیار آن‌ها قرار می‌گیرد.

شرکت‌های نرم‌افزاری عضو این شبکه با استفاده از تخصص خود در صنعت پخش، نرم‌افزارهای خاص این صنعت را به‌شکل یکپارچه با ERP راهکاران، تولید و از طریق سایت بازار همکاران سیستم، در اختیار مشتریان قرار می‌دهند.



برای کسب اطلاعات بیشتر
اسکن کنید.





همکاران
سیستم

تهران، خیابان ولی عصر، بالاتر از میدان ونک،
خیابان عطار، پلاک ۸، کدپستی: ۱۹۹۴۶۴۳۵۱۵
تلفن فروش: ۰۲۱-۸۵۲۰

info@systemgroup.net
www.systemgroup.net



برای دریافت نسخه الکترونیک
کاتالوگ اسکن کنید.