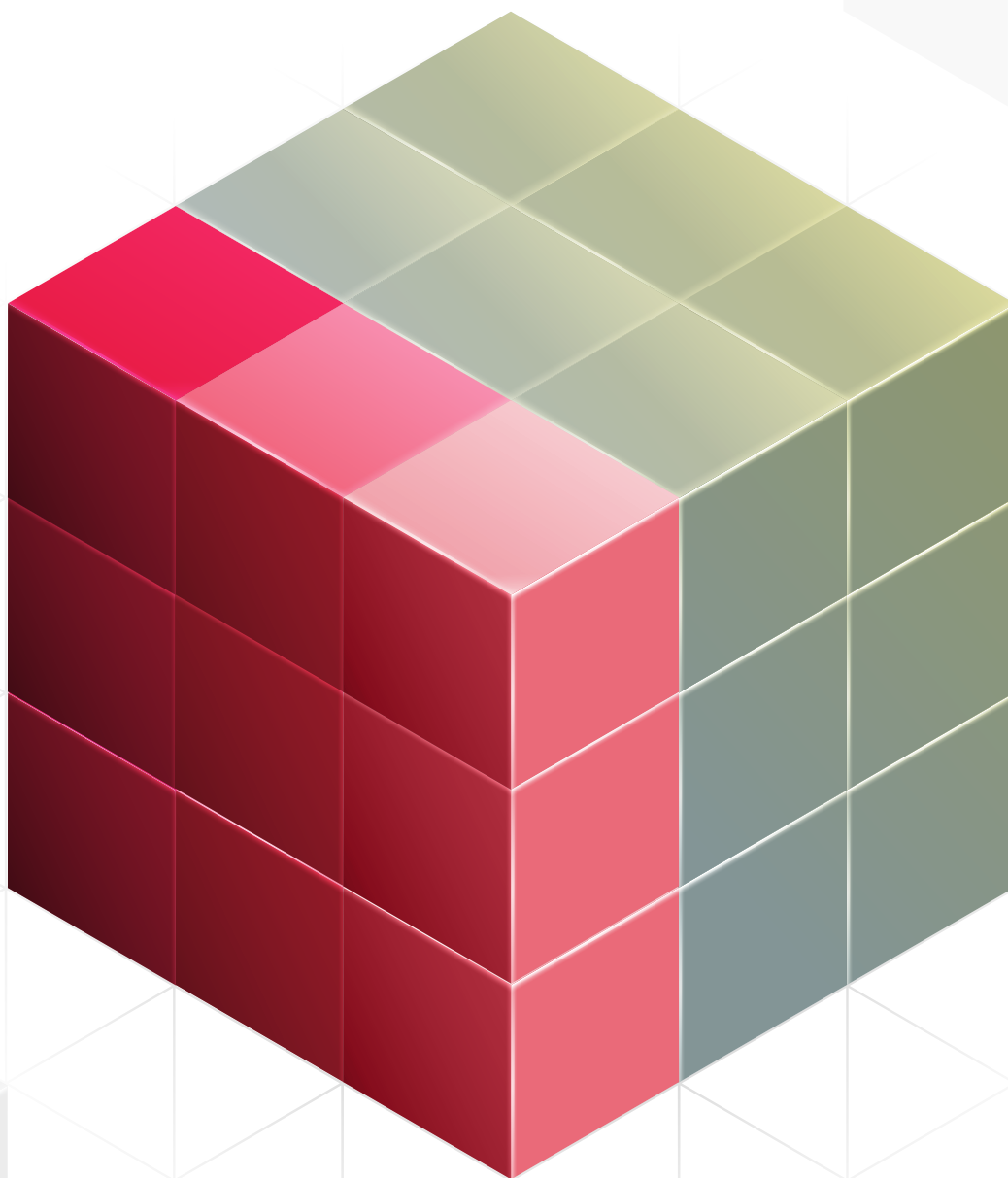


تحليل آسان و تصميم گيري دقيق

با راهکار هوشمندی تجاری
همکاران سیستم



راهکاران
همکاران سیستم



سبد جامع هوشمندی راهکاران

تحلیل‌های مالی	تحلیل‌های سرمایه انسانی	تحلیل‌های تامین و لجستیک	هوشمندی تجاری
تحلیل‌های فروش	تحلیل‌های خرده‌فروشی	تحلیل‌های پخش مویرگی	
تحلیل‌های مدیریت تولید	تحلیل‌های نگهداری و تعمیرات	تحلیل‌های بهای تمام شده	
تحلیل اهداف و استراتژی	تحلیل بودجه و عملکرد	داشبورد مدیریتی تحت وب	
تحلیل‌یار	ابزار یکپارچه‌سازی اطلاعات	سفارشی‌سازی تحلیل‌ها	

راهکار هوشمندی تجاری در یک نگاه

در شرایط متغیر و پیچیده اقتصادی، تصمیم‌گیری سریع و دقیق به اطلاعاتی شفاف و قابل اتکا نیاز دارد. مدیران برای سنجش و پایش عملکرد کسب‌وکار باید تصویری کامل از فعالیت‌های اقتصادی و وضعیت مالی داشته باشند تا بتوانند با تحلیل اطلاعات، به بینش‌های دقیقی برسند. برای دستیابی به این بینش، قابلیت‌های تحلیلی و گزارشگری با بررسی اطلاعات تاریخی، درک روندها و تحلیل عملکرد اهمیت دارند. همچنین برای نگاه آینده‌نگر، بررسی سناریوهای مختلف و اطمینان از حرکت در مسیر اهداف، برنامه‌ریزی و پیش‌بینی ضروری است.

راهکار هوشمندی تجاری همکاران سیستم با جمع‌آوری، تحلیل و تفسیر داده‌ها، اطلاعات قابل اتکایی برای تصمیم‌گیری در اختیار سازمان قرار می‌دهد. داشبوردهای تحلیلی پیش‌فرض، دید جامعی از فرایندهای سازمان ایجاد می‌کنند و قابلیت تحلیل‌یار نیز با ترکیب هوش مصنوعی و دانش کسب‌وکاری، امکان گفت‌وگو با داده‌ها به زبان طبیعی و دریافت سریع تحلیل و بینش قابل استفاده را فراهم می‌کند.

آنچه با راهکار هوشمندی تجاری به دست می‌آورید



بهره‌گیری از تکنولوژی‌های روز در جهت تحلیل پیشرفته کسب‌وکار



مدیریت و بهبود روابط سازمانی با شناخت دقیق و واقعی از انتظارات و عملکرد



مقایسه وضعیت جاری سازمان نسبت به هدف‌گذاری‌ها و پیش‌بینی شرایط آتی



دسترسی به اطلاعات تحلیلی در مورد عملکرد رقبا، نیازهای مشتریان و تغییرات بازار



بهبود استفاده از نقدینگی و منابع از طریق نگاه جامع به زنجیره ارزش سازمان



بهبود سودآوری از طریق تحلیل عملکرد مالی و عوامل محرک سود



یکپارچگی اطلاعات پراکنده در سطح سازمان



دسترسی سریع به تحلیل‌های هوشمند از طریق تعامل با داده‌ها به زبان طبیعی



تجمیع اطلاعات در ساختار چند شرکتی با پراکندگی جغرافیایی



در اختیار داشتن اطلاعات دقیق، سریع و بینش عمیق برای اتخاذ تصمیمات هوشمندانه



پردازش و گزارش‌گیری از حجم بالای اطلاعات



افزایش بهره‌وری و کارایی فرایندها از طریق شناسایی نقاط قوت و گلوگاه‌های سازمان

ویژگی‌های راهکار هوشمندی تجاری

دسترسی به طیف جامعی از KPIهای تحلیلی آماده در فرایندها و حوزه‌های مختلف



در محصول هوشمندی تجاری راهکاران، به شکل پیش‌فرض مجموعه‌ای کامل از شاخص‌های کلیدی عملکرد (KPI) در حوزه‌های مالی، فروش، خرده‌فروشی، پخش، لجستیک، سرمایه انسانی، حسابداری، مدیریت، مدیریت تولید، نگهداری و تعمیرات و... در دسترس هستند که با استفاده از این شاخص‌ها، طیف گسترده‌ای از گزارشات تحلیلی را می‌توان دریافت کرد.

پوشش کامل فرایند تجمیع اطلاعات (ETL)



با کمک ابزار یکپارچه‌سازی اطلاعات هوشمندی راهکاران، داده‌ها از منابع مختلف استخراج شده، پس از پاکسازی به فرمت استاندارد و مشخص تبدیل و در نهایت در مخزن داده تجمیعی سازمان (Data Warehouse) بارگذاری می‌شوند.

یکپارچه‌سازی اطلاعات سازمان‌های چند دیتابیزی و هلدینگ‌های دارای پراکندگی جغرافیایی



با استفاده از ابزار یکپارچه‌سازی اطلاعات، امکان اتصال به منابع داده متنوع، از جمله پایگاه‌های داده نرم‌افزاری همکاران سیستم (مانند راهکاران) و سایر سیستم‌ها و پایگاه‌های داده سازمانی فراهم است. به این ترتیب، می‌توان اطلاعات پراکنده در سطح سازمان را تجمیع و یکپارچه کرده و از آن به‌عنوان مبنایی برای استخراج گزارش‌های مدیریتی و تحلیلی بهره برد.

امکان سفارشی‌سازی و استخراج اطلاعات مورد نیاز برای ساخت شاخص‌های خاص مشتریان



ابزار یکپارچه‌سازی اطلاعات، زیرساختی بسیار انعطاف‌پذیر دارد. با این ابزار، علاوه بر مجموعه‌ی غنی از شاخص‌های پیش‌فرض، می‌توان اطلاعات متناسب با شاخص‌های خاص مدنظر کاربران را نیز به مکانیزم یکپارچه‌سازی اطلاعات اضافه کرد. به این ترتیب، شاخص‌های سفارشی‌سازی شده، مشابه شاخص‌های پیش‌فرض قابل گزارش‌گیری هستند.

مجموعه‌ای متنوع از داشبوردهای استاندارد غنی در حوزه‌های تحلیلی مختلف



در راهکار هوشمندی تجاری همکاران سیستم، تعداد قابل توجهی از داشبوردهای تحلیلی به شکل پیش‌فرض قابل استفاده هستند که با کمک آن‌ها می‌توان دید جامعی نسبت به فرایندهای سازمان کسب کرد. همچنین کاربران می‌توانند متناسب با نیاز خود، این داشبوردها را شخصی‌سازی کنند.

گفت‌وگو و تحلیل هوشمند داده‌ها با هوش مصنوعی



قابلیت تحلیل‌یار با ترکیب هوش مصنوعی و دانش کسب‌وکاری موجود در سیستم هوش تجاری، امکان گفت‌وگوی مستقیم با داده‌های سازمان و تحلیل هوشمند آن‌ها را فراهم می‌کند. کاربر می‌تواند پرسش خود را به زبان طبیعی مطرح کند و تحلیل‌یار با درک مفهوم پرسش، شناسایی داده‌ها و گزارش‌های مرتبط و تحلیل اطلاعات، پاسخ را به صورت سریع، کوتاه، بصری و قابل فهم ارائه می‌دهد. به این ترتیب، مدیران می‌توانند در کوتاه‌ترین زمان، از انبوه داده‌ها به بینش و تحلیل قابل استفاده برسند.

سایر ویژگی‌های راهکار هوشمندی تجاری



- محیط فارسی و بومی‌سازی شده در Power BI
- تنظیم حقوق دسترسی و مدیریت کاربران در ارتباط با راهکاران
- استفاده از نسخه موبایل بسیار قدرتمند
- ساخت KPI جدید براساس مدل داده‌ای پیش‌فرض و ساخت گزارش براساس آن
- نمایش گزارش‌های روند چند ساله شاخص‌ها به شکل یکپارچه، از طریق اتصال همزمان به پایگاه داده‌های راهکاران، دلفی همکاران سیستم و سایر پایگاه داده‌ها و شکل‌دهی مخزن داده یکپارچه
- امکان جمع‌آوری آنلاین اطلاعات در شرایط عدم اتصال به پایگاه داده‌های عملیاتی
- امکان داشتن Staging Area برای جمع‌آوری اطلاعات و پایدار ماندن مخزن داده در صورت بروز خطا در فرایند به‌روزرسانی اطلاعات
- یکپارچه‌سازی سریع و آسان حجم بالای اطلاعات از منابع مختلف و فراهم‌کردن امکان گزارش‌گیری سریع و به‌هنگام از اطلاعات
- پوشش کامل گزارش‌های حوزه مالی به تفکیک «تقویم مالی» در هلدینگ‌های دارای سال‌های مالی متفاوت، تقویم خاص شرکت‌های مختلف و تقویم مناسبت‌های رسمی شمسی، قمری و میلادی
- تعریف ساختارهای گروه‌بندی جدید خاص گزارش‌های مدیریتی روی ابعاد مختلف مانند مشتری، کالا، حساب معین و... و نگاشت موجودیت‌های واقعی به این درخت‌واره

چرا هوشمندی تجاری همکاران سیستم؟

- تجربه و تخصص در اجرای موفق پروژه‌ها، در صنایع مختلف و هلدینگ‌ها (بیش از ۴۰۰ پروژه متوسط و بزرگ)
- توان تحلیل و شناخت فرایندهای کسب‌وکار و برخورداری از تیم متخصص تحلیل داده و دارا بودن Domain Expert و بانک شاخص‌های تحلیلی و فرایندی (best-practice)
- بهره‌گیری از معماری استاندارد BI (یکپارچه‌سازی اطلاعات ETL، مخزن داده DW، مکعب تحلیلی و داشبورد مدیریتی) و آماری
- ارائه اطلاعات دقیق و قابل اتکا در داشبوردهای مدیریتی (با توجه به اینکه هر دو محصول هوش تجاری و راهکاران محصول همکاران سیستم هستند)
- عدم وابستگی خاص به سیستم‌های عملیاتی و امکان فراخوانی اطلاعات از نرم‌افزارهای دیگر و پایگاه‌های اطلاعاتی مختلف
- اهمیت پشتیبانی داخلی راهکار هوش تجاری (با توجه به اینکه این پلتفرم بومی و تولید همکاران سیستم است، پشتیبانی کامل و دائمی همکاران سیستم را دارد)
- تطابق کامل BI با تغییرات مستمر جداول نرم‌افزارهای همکاران سیستم

راهکار هوشمندی تجاری، داده‌های پراکنده سازمان را به بینش‌های قابل استفاده تبدیل می‌کند و با کمک هوش مصنوعی، مسیر پرسش و پاسخ، تحلیل و تصمیم‌گیری را کوتاه‌تر و دقیق‌تر می‌سازد.

”

حوزه‌های تحلیلی راهکار هوشمندی تجاری

حوزه‌های تحلیلی این راهکار در موارد زیر به شما کمک می‌کند

تحلیل اهداف و استراتژی‌ها

میزان پیشرفت استراتژی‌ها و تحقق اهداف را پایش کنید.



تحلیل بودجه و عملکرد

عملکرد واقعی کسب‌وکار را با بودجه و دوره‌های گذشته مقایسه کرده و انحراف‌های عملکردی را شناسایی کنید.



تحلیل‌های مالی و بهای تمام شده

مدیریت موثری روی هزینه‌ها، درآمدها، سودآوری و نقدینگی داشته باشید و عوامل محرک در تغییر آن‌ها را شناسایی کنید.



تحلیل‌های تامین و لجستیک

فرایند تامین، کارایی تامین‌کنندگان و سطح موجودی سازمان را به‌شکل موثر مدیریت کنید.



تحلیل‌های فروش، خریده‌فروشی و پخش مویرگی

رفتار خرید مشتریان و بازار را درک کرده و سیاست‌های فروش را به‌شکل موثر تنظیم کنید.



تحلیل منابع انسانی

درک بهتری از عملکرد و رفتار پرسنل داشته باشید و به بیشترین بهره‌وری از سرمایه‌های انسانی برسید.



تحلیل‌های مدیریت تولید

کنترل موثری روی عملیات تولید داشته باشید و بیشترین بهره‌وری را از منابع تولیدی به‌دست آورید.



تحلیل نگهداری و تعمیرات

تحلیل مناسبی از خرابی‌ها، وضعیت عملکرد تجهیزات و توقفات تولید داشته باشید و اثربخشی استفاده از تجهیزات را بیشتر کنید.



تحلیل اهداف و استراتژی

- تعریف و پایش شاخص‌ها از منظر BSC
- پایش اقدامات اجرایی Initiative



تحلیل بودجه و عملکرد

- تحلیل بودجه سود و زیان
- تحلیل بودجه ترازنامه‌ای
- تحلیل بودجه نقدینگی
- تحلیل بودجه فروش
- تحلیل برنامه تعداد پرسنل
- تحلیل بودجه خرید
- تحلیل برنامه تولید



تحلیل مالی و بهای تمام شده

- تحلیل درآمدها و هزینه‌ها
- تحلیل نسبت‌های مالی
- تحلیل تسهیلات
- تحلیل نقدینگی
- تحلیل مطالبات و اسناد دریافتنی
- تحلیل تعهدات و اسناد پرداختنی
- تحلیل سودآوری، بهای تمام شده و حاشیه سود محصولات



تحلیل تامین و لجستیک

- تحلیل پوشش موجودی
- تحلیل گردش موجودی
- تحلیل عملکرد خرید
- تحلیل برنامه تامین
- تحلیل کالای راکد
- تحلیل تامین‌کنندگان
- تحلیل سیکل خرید
- تحلیل سفارشات خرید



تحلیل فروش، خرده‌فروشی و پخش مویرگی

- تحلیل مقداری، نرخ و مبلغ فروش
- تحلیل پارتو (محصول/مشتری)
- تحلیل سودآوری و مارجین
- تحلیل وصول مطالبات
- تحلیل فروش مناطق
- تحلیل تخفیفات
- تحلیل مشتریان جدید و از دست رفته
- تحلیل شعب و تیم فروش
- تحلیل فروش محصولات
- تحلیل فروش مشتریان
- تحلیل RFM



تحلیل منابع انسانی

- تحلیل سرانه درآمد هزینه و سود
- تحلیل دموگرافیک تعداد پرسنل
- تحلیل کارکرد و اضافه کاری
- تحلیل پرداختی پرسنل
- تحلیل جذب و تعدیل
- تحلیل نگرش سنجی پرسنل
- تحلیل آموزش و اثربخشی
- تحلیل ارزیابی عملکرد



تحلیل مدیریت تولید

- تحلیل برنامه‌ریزی تولید
- تحلیل عملکرد تولید
- تحلیل راندمان تولید
- تحلیل مصرف انرژی
- تحلیل توقفات تولید
- تحلیل اثربخشی تجهیزات تولید OEE
- تحلیل ضایعات تولید
- تحلیل دوباره کاری
- تحلیل PPM



تحلیل نگهداری و تعمیرات

- تحلیل مصرف مواد و قطعات یدکی
- تحلیل MTTR، MTBF و MTTF
- تحلیل نقطه اندازه‌گیری CBM
- تحلیل هزینه‌های نت
- تحلیل خرابی
- تحلیل دستورکارها
- تحلیل توقفات



روایت تجربه مشتریان

مدیر فروش هلدینگ سیلانه سبز



پیش از استفاده از راهکار BI، با وجود حجم بالای اطلاعات، نبود یکپارچگی میان واحدها باعث می‌شد دریافت گزارش‌ها زمان‌بر باشد. امروز با استفاده از راهکار BI همکاران سیستم، اطلاعات واحدهای مختلف یکپارچه شده و امکان مشاهده و تحلیل لحظه‌ای گزارش‌ها در محیطی ساده و کاربرپسند فراهم است. همچنین می‌توان رفتار و الگوی خرید مشتریان را حتی در نقاط مختلف کشور بررسی و مشتریان را براساس شاخص‌های مختلف دسته‌بندی کرد و وضعیت هر یک از برندهای مجموعه را به صورت مستقل تحلیل و برای آن‌ها تصمیم‌های دقیق‌تری اتخاذ کرد.

مدیرعامل شرکت فیروز فام آریا



یکی از مهم‌ترین ارکان و نیازمندی‌های صنعت پخش، داشتن سیستم و نرم‌افزار مناسب است. در این زمینه نیاز داشتیم که صفر تا صد فرایند فروش و پخش شرکت را در یک بستر، یک نگاه به شکل خلاصه و یکپارچه، مشاهده و مدیریت کنیم که راهکار BI همکاران سیستم، این امکان را برای ما محقق کرد. کلیدی‌ترین دستاورد ما از این راهکار، بهینه کردن صفر تا صد فرایندهای تصمیم‌گیری مدیریتی در سطح شرکت بود که در حال حاضر نتیجه آن را در سودآوری سازمان مشاهده می‌کنیم.

رییس برنامه‌ریزی تلفیقی شرکت نفت پاسارگاد



مدیریت دسترسی سیستم BI خیال ما را از امنیت داده‌ها راحت کرده است. از هر نقطه جغرافیایی و در هر زمانی به سیستم دسترسی داریم و سرعت خروجی ما خیلی بالا رفته است. علاوه بر این، تمام داده‌های شرکت مصورسازی شده است که باعث می‌شود شاخص‌های تولید و برداشت سازمان را بهتر ارزیابی کرده، رفتار رقبا در بازار را تحلیل و پیش‌بینی کنیم و در زمان مناسب تصمیمات بهتری بگیریم.

برخی از مشتریان



مراحل مهاجرت از وضع موجود به شرایط مطلوب







همکاران
سیستم

تهران، خیابان ولی عصر، بالاتر از میدان ونک،
خیابان عطار، پلاک ۸، کدپستی: ۱۹۹۴۶۴۳۵۱۵
تلفن فروش: ۰۲۱-۸۵۲۰

info@systemgroup.net
www.systemgroup.net



برای دریافت نسخه الکترونیک
کاتالوگ اسکن کنید.