



راهکاران
همکاران سیستم

سفارش‌گیری تا توزیع، یکپارچه با عملیات سازمان

با راهکار پخش همکاران سیستم



سبد محصولی راهکاران (ERP+BI+BPM Tools)

مدیریت مالی	دفتر کل	دریافت و پرداخت	مدیریت دارایی‌های ثابت
تسهیلات مالی	صورت‌های مالی	مدیریت وصول مطالبات	مدیریت مالی
کنترل بودجه و تامین اعتبار	IFRS	بانکداری آنلاین	مدیریت امور سهام
موبایل دارایی ثابت	سامانه مودیان مالیاتی	بودجه جامع ویژه شرکت‌های تولیدی	حسابداری مدیریت
کارگزینی	جبران خدمات	مدیریت امور بازنشستگان	سرمایه انسانی
مدیریت مسیر شغلی	مدیریت تردد	آموزش	مدیریت عملکرد
خدمات الکترونیکی کارمند در سرمایه انسانی	تدارکات	اسناد تجاری در تدارکات	تدارکات و لجستیک
پنذیرش و توزین	مدیریت سریال بازرگانی	مدیریت ارتباط با تامین‌کنندگان	انبار و حسابداری انبار
انبار مکانیزه (بارکد، RFID)	مدیریت جانمایی کالا در انبار	خدمات الکترونیک تامین‌کننده	مدیریت بچ
فروش داخلی	فروش بورسی	فروش صادراتی	فروش و تحویل
مدیریت قراردادهای فروش	سهامیه‌بندی فروش	خدمات الکترونیک مشتری	مدیریت ظروف امانی
پرتال توزیع و حمل	برنامه‌ریزی تحویل	مدیریت اطلاعات جغرافیایی	هدف‌گذاری و پورسانت فروش
فروش و پخش مویرگی	موبایل سرویس سفارش‌گیری و توزیع	پخش	
خرده‌فروشی	خرده‌فروشی	موبایل سرویس خردفروشی	مدیریت کارخانه
برنامه‌ریزی کلان تولید و تامین	کنترل عملیات تولید	کنترل کیفیت	مدیریت نگهداری و تعمیرات
مدیریت نگهداری و تعمیرات	تولید مکانیزه سریالی	موبایل سرویس نگهداری و تعمیرات	پیمانکاری تولید
مدیریت مکاتبات	مدیریت تعاملات	مدیریت مستندات	مدیریت ارتباطات سازمانی
هوشمندی تجاری	هوشمندی تجاری	فراپار (BPM Tools)	هوشمندی تجاری (BI)
قاعده‌ساز	فرم‌ساز	گردش کار	یکپارچه‌ساز
کارنما (کارتابل الکترونیکی)	کاوشگر	راهمکار پخش	سایر ماژول‌های راهکاران
ماژول‌های مکمل راهکار پخش	ماژول‌های مکمل راهکاران	ماژول‌های مکمل راهکار پخش	امکان ارائه این ماژول در بستر ابری نیز فراهم است
تحت وب	فراپار	چند شعبه‌ای	چند زبانه
چند ارزی	چند ارزی	ارتباط با بانک‌های اطلاعاتی بیرونی (وب سرویس)	ویژگی‌های زیرساختی راهکاران

معرفی راهکار پخش

امروزه فرایندهای فروش و پخش در سازمان‌ها، به سبب مواجهه با مشتریان متعدد، پراکندگی جغرافیایی آنها و حجم بالای عملیات؛ پیچیدگی‌های زیادی را با خود به همراه دارند که برطرف ساختن آنها نیازمند ایجاد چابکی در فرایندها و حفظ دقت در عملیات است.

یکپارچگی عملیات فروش و پخش سازمان با سایر عملیات مانند تامین و کنترل موجودی‌ها، مالی، لجستیک و حتی منابع انسانی باعث می‌شود سرعت تصمیم‌گیری مدیران افزایش یافته و میزان خطای کاربران، دوباره‌کاری‌ها و در نهایت هزینه‌های سازمان کاهش پیدا کند.

راهکار پخش همکاران سیستم به‌عنوان یک راهکار تحت وب و جامع، ضمن پوشش تمامی فرایندها و عملیات فروش و پخش سرد و گرم سازمان‌ها، از تمامی مراحل سفارش‌گیری، توزیع و تسویه حساب مشتریان به‌شکل یکپارچه پشتیبانی می‌کند.

مزایای به‌کارگیری راهکار پخش



کنترل موجودی انبار
جهت جلوگیری از
کمبود موجودی



کنترل و بررسی حساب
مشتریان و کارمندان و
امکان تحلیل حساب‌ها



سیاست‌گذاری‌های
متنوع فروش مانند
تخفیف‌ها و جوایز



کاهش زمان سفارش تا
تحویل کالا به مشتریان
و افزایش سهم از بازار



کنترل و نظارت بر کارکنان
و پایش عملکرد روزانه
آنها در بستر نقشه



مسیربندی بهینه
ویزیتورها و
نیروهای فروش



ارزیابی ساده و سریع
کارکنان و محاسبه
پورسانت فروش



گزارش‌گیری لحظه‌ای از
محصولات کم فروش،
پرفروش و وضعیت سودآوری



ویژگی‌های راهکار پخش

ارائه اطلاعات دقیق و به‌موقع از وضعیت فروش و میزان سودآوری محصولات

راهکار پخش همکاران سیستم به شما کمک می‌کند تا با شناسایی محصولات پرفروش، میزان سودآوری شرکت را افزایش داده و کالاها را متناسب با میزان تقاضا در هر منطقه توزیع، تخصیص دهید.



مکانیزه کردن رویه‌ها و فرایندهای اصلی فروش مویرگی

سیستم پخش همکاران سیستم، از مرحله سفارش‌گیری تا توزیع و تسویه حساب در فرایندهای فروش گرم و سرد قطعی و غیرقطعی را پوشش داده و با بهره‌گیری از امکانات برنامه‌ریزی برای ویزیت و توزیع، امکان استفاده بهتر از منابع سازمان را افزایش می‌دهد.



بهینه‌سازی فرایند سفارش‌دهی و پیگیری وضعیت سفارش توسط مشتری

ماژول فروش و پخش مویرگی این راهکار، با مکانیزه کردن فرایند سفارش‌گیری، نقش زیادی در کاهش زمان تحویل کالا به مشتریان و در نتیجه رضایت آنها ایفا می‌کند. همچنین از انجام دوباره‌کاری‌ها جلوگیری کرده و هزینه‌های عملیات توزیع را کاهش می‌دهد.



تسهیل پیگیری به‌موقع مطالبات از مشتریان

راهکار پخش همکاران سیستم، امکان پیگیری به‌موقع مطالبات باز از مشتریان و برنامه‌ریزی برای آن، آگاهی از وضعیت سررسیدها و هماهنگی با واحد مالی و حسابداری را فراهم کرده و به این ترتیب، نقش زیادی در افزایش سودآوری و جلوگیری از ضرر و زیان احتمالی ایفا می‌کند.



اعمال سیاست‌های مدیریتی شرکت در قالب مدل‌های ارزیابی و پورسانت

اعمال سیاست‌های درست پورسانت و ارزیابی بهینه کارکنان باعث تشویق نیروهای موثر جهت تلاش بیشتر و جلوگیری از افت عملکرد سایر نیروها می‌شود که این امکان در راهکار پخش همکاران سیستم در نظر گرفته شده است.



دیگر ویژگی‌های راهکار پخش



- برنامه‌ریزی برای مراجعه به مشتری
- طراحی تخفیف‌ها و جوایز متنوع برای مشتریان
- قابلیت فرمول‌نویسی ساده برای پیاده‌سازی فرمول‌های متنوع و پیچیده و محاسبه دقیق پورسانت
- پشتیبانی کامل از عملیات شعب فروش و مدیریت متمرکز آنها
- مقایسه عملکرد با اهداف فروش
- پوشش کامل فرایندهای سفارش‌گیری، توزیع، وصول، فروش گرم و ارزیابی در موبایل یا تبلت
- مدیریت پراکندگی جغرافیایی مشتریان و پوشش بازار از طریق نقشه
- امکان سهمیه‌بندی محصولات بر اساس پارامترهای متنوع
- مدیریت گردش و حساب ظروف امانی

”

راهکار پخش همکاران سیستم ضمن پوشش تمامی فرایندها و عملیات فروش و پخش سرد و گرم سازمان‌ها، از تمامی مراحل سفارش‌گیری، توزیع و تسویه حساب مشتریان به شکل یکپارچه پشتیبانی می‌کند.

سفارش‌گیری آسان با فرسان

فرسان یک سامانه هوشمند سفارش‌گیری و یک پل ارتباطی امن میان فروشگاه‌ها و شرکت‌های پخش است که فروشگاه‌ها با کمک آن می‌توانند سفارش‌های مختلف خود را از شرکت‌های پخش متفاوت، بدون محدودیت زمان و مکان، ثبت کنند. یکپارچگی ایجاد شده بین سیستم‌های پخش و سفارش‌گیری، ارسال کالا و مدیریت موجودی راهکاران در کنار سامانه فرسان، به شرکت‌های پخش کمک می‌کند با هزینه کمتر و سرعت بیشتر، به نیازهای مشتریان خود پاسخ داده و فروش بیشتری داشته باشند.

مراحل مهاجرت از وضع موجود به شرایط مطلوب

Explore

- شناخت وضعیت جاری
- تعیین محدوده کلان پروژه و برنامه زمان‌بندی
- توافق درخصوص نحوه پیشبرد پروژه و شیوه پاسخگویی به نیازمندی‌های کلان



Gap Analysis

- تحلیل و مستندسازی فاصله وضعیت جاری و وضعیت مطلوب و مورد انتظار
- مستندسازی توافقات پیرامون تغییرات موردنیاز در فرایندها، ساختار سازمان کار و تنظیمات اصلی راهکار نرم‌افزاری



Run

- استقرار راهکار و پیاده‌سازی اطلاعات
- آموزش کاربران
- ساخت و ارائه گزارش‌های موردنیاز و خاص



Go live

- کنار گذاشتن روش و نرم افزارهای جاری و آغاز عملیات با راهکار جدید



Closing

- مراقبت از عملیاتی شدن تمام اجزای راهکار در سازمان
- ارزیابی عملکرد مازول‌ها توسط ممیزین پشتیبانی و رفع نکات تکمیلی و اصلاحی
- بستن پروژه و تحویل به پشتیبانی





از زبان مشتری

رئیس حسابداری شرکت بهنوش ایران

فعالیت‌ها و رقابت‌های موجود در حوزه‌های تولید و پخش، کسب‌وکارهای این صنعت را ملزم به استفاده از یک نرم‌افزار جامع، کامل و یکپارچه برای بقا و نیل به اهداف بلندمدت می‌کند. استفاده شرکت بهنوش از سیستم‌های مختلف، ما را با مشکلات متعددی برای استمرار فعالیت و بقا روبرو کرده بود که حضور راهکاران باعث سازماندهی به فرایندهای فروش و پخش آن شد.



برخی از مشتریان



معرفی اکوسیستم بازار

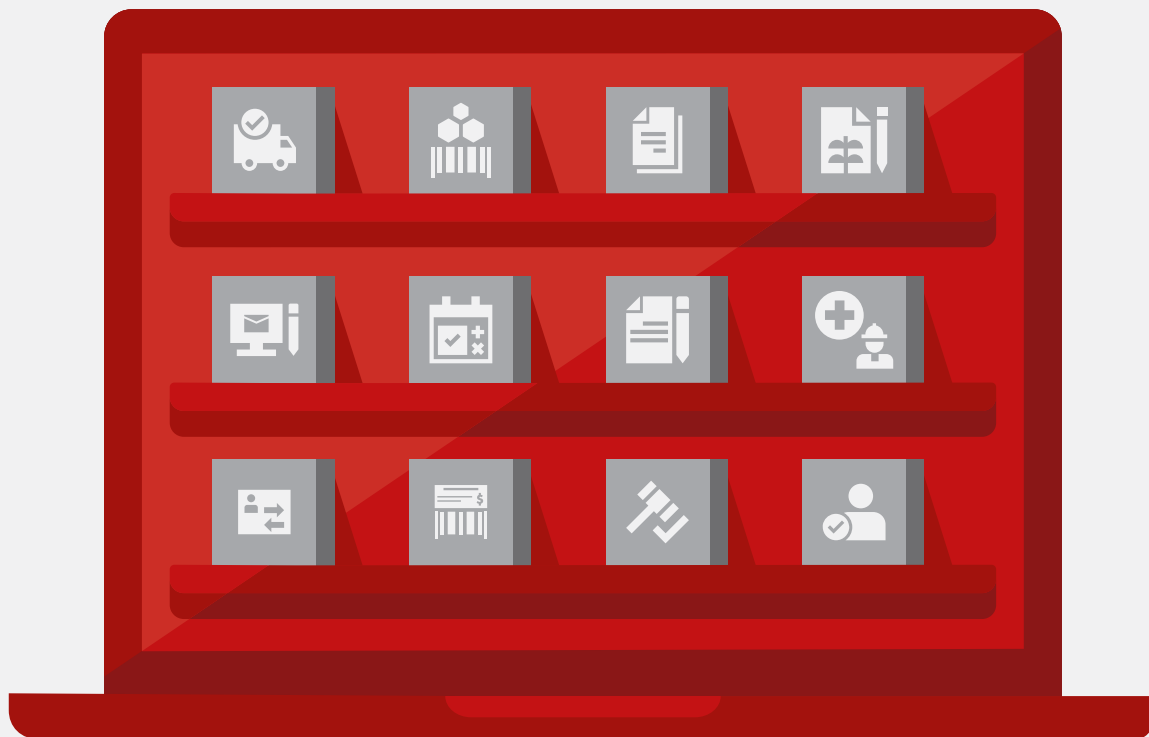
راهکار پخش همکاران سیستم، نیازهای نرم‌افزاری بخش‌های اصلی کسب‌وکارهای فعال در حوزه پخش را به خوبی پوشش می‌دهد. با این وجود، تعدد صنایع میان فعالان این حوزه و تکنیک‌های متنوع به‌کار گرفته شده توسط صاحبان کسب‌وکارها ممکن است باعث بروز نیازهای نرم‌افزاری خاصی شود که لزوماً در یک راهکار جامع، از قبل پیش‌بینی نشده‌اند.

اکوسیستم «بازار همکاران سیستم» به‌عنوان اولین مارکت پلیس نرم‌افزاری کسب‌وکار، برای پاسخ به این نیازها ایجاد شده است. این اکوسیستم دارای مجموعه‌ای از محصولات نرم‌افزاری توسعه‌یافته توسط شرکای توسعه همکاران سیستم است که با نظارت این شرکت و با هدف تکمیل راهکارهای نرم‌افزاری موردنیاز کاربران تهیه و در اختیار آنها قرار می‌گیرد.

شرکت‌های نرم‌افزاری عضو این شبکه با استفاده از تخصص خود در صنعت پخش، نرم‌افزارهای خاص این صنعت را به‌شکل یکپارچه با ERP راهکاران، تولید و از طریق سایت بازار همکاران سیستم، در اختیار مشتریان قرار می‌دهند.



برای کسب اطلاعات بیشتر
اسکن کنید.





همکاران
سیستم

تهران، خیابان ولی عصر، بالاتر از میدان ونک،

خیابان عطار، پلاک ۸، کدپستی: ۱۹۹۴۶۴۳۵۱۵

تلفن فروش: ۰۲۱ - ۸۵۲۰

info@systemgroup.net

www.systemgroup.net



برای دریافت نسخه الکترونیک
کاتالوگ اسکن کنید.