



ارزش آفرینی برای مشتریان

داستان موفقیت مشتریان پخش همکاران سیستم



راهکاران
همکاران سیستم



ارزش آفرینی برای کسب و کار پخش

راهکار پخش همکاران سیستم براساس شناخت کامل از فرآیندها و نیازهای کسب و کار پخش است و به شما کمک می کند تا با ایجاد یکپارچگی اطلاعات میان عملیات گوناگون، سرعت و دقت را افزایش دهید و به تعداد زیاد مشتریان، پراکندگی جغرافیایی آنان و حجم زیاد عملیات روزانه، پاسخ مناسب و به موقع بدهید.

راهکار پخش، با ماژول های خرید، انبار و حسابداری انبار، دریافت و پرداخت و حسابداری یکپارچه است. هم چنین تمام فرآیندهای فروش سرد و پخش گرم، فروش عمده و فروش درب کارخانه را از سفارش گیری تا توزیع و تسویه حساب پشتیبانی می کند.

این بروشور، بخشی از تجارب موفق به کارگیری راهکار پخش راهکاران در سازمان مشتریان همکاران سیستم است.

- آریانوش (ایستک)
- صنایع غذایی بهروز
- بینالود پارسیان (سحر خیز)
- صنایع تخم مرغ تلاونگ
- پاکدیس (ساندیس)
- تیم پخش (بیسکویت گرجی / چین چین / پاکنام)

- کسب و کار: تولید و پخش

- صنعت: نوشیدنی

- راهکار: دفتر کل، دارایی ثابت، انبار، جبران خدمات، دریافت و پرداخت، موبایل سرویس، شعبه در راهکارهای پخش، تدارکات و مالی

شرکت تولیدی صنعتی آرپانوش با یک شعبه‌ی مدیریت و تولید در کنار ۱۱ شعبه‌ی پخش در سراسر کشور، از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان ماءالشعیر در کشور به‌شمار می‌آید. به‌علاوه، محصول خود را به کشورهای مختلف جهان از جمله آمریکا، آلمان، عراق، کانادا، مالزی، استرالیا، عربستان، لبنان، پاکستان، افغانستان و ژاپن صادر می‌کند.





نیاز کسب و کار

- یکپارچگی اطلاعات میان واحدهای گوناگون و دسترسی در لحظه و دقیق به اطلاعات
- محاسبه سود و زیان به تفکیک هر شعبه
- دریافت گزارشهای بدهیها و صاحبان آنها
- دریافت سفارشهای مشتری در دفتر مرکزی همزمان با سفارشگیری
- کاهش اضافه کاری پرسنل به دلیل زمان بردن بررسی سفارشها و بارچینی دیر هنگام
- آزادسازی ظرفیت واحد IT
- توسعهی سادهتر و سریعتر کسب و کار



دستاوردهای راهکار پخش همکاران سیستم

- تحت وب بودن راهکار پخش راهکاران؛ یکپارچگی شعب، دسترسی در لحظه به اطلاعات و گزارشگیری و محاسبه سود و زیان به تفکیک هر شعبه
- یکپارچگی راهکار پخش با Back Office؛ دقت بخشیدن به اطلاعات مورد نیاز مدیران و مشاهدهی فهرست بدهکاران به ریز مشتری
- موبایل سرویس فروش و پخش؛ دریافت مسیر تور روی موبایل، دسترسی به اطلاعات مشتری شامل تخفیفات، مانده حساب در لحظه سفارشگیری، ثبت آنلاین سفارش، ارسال سفارشهای تایید شده در دفتر مرکزی به واحد توزیع بلافاصله پس از دریافت سفارش و کاهش اضافه کاری پرسنل
- سیستماتیک شدن فرآیندها؛ آزادسازی ظرفیت واحد IT
- زیرساخت نرم افزاری قوی؛ توسعهی کسب و کار و راه اندازی راحت و سریع شعب



- کسب‌وکار: تولید و پخش

- صنعت: مواد غذایی

- راهکار: دفتر کل، جبران خدمات، دریافت و پرداخت، تسهیلات، تدارکات، انبار، گردش کار، فروش و پخش، پورسانت فروش، موبایل سرویس، هوشمندی تجاری

صنایع غذایی بهروز که از شناخته‌شده‌ترین شرکت‌های صنعت غذایی است در سال ۱۳۷۸، با هدف گسترش بازار و عبور از روش‌های سنتی فروش، شرکت بهروز پخش را راه‌اندازی کرد تا به جذب مشتریان بیش‌تر در سطح خرده‌فروشی دست یابد. در حال حاضر، توزیع ۴۸ نوع محصول بهروز به‌عهده‌ی این شرکت است. به‌علاوه، بهروز پخش در سال ۱۳۷۹، توزیع محصولات ۹ شرکت دیگر با ۹ صنعت متفاوت را نیز به‌عهده گرفته است.





نیاز کسب و کار

- یکپارچگی اطلاعات میان واحدهای گوناگون و دسترسی در لحظه و دقیق به اطلاعات
- یکپارچگی فرآیندها
- افزایش زمان مفید ویزیتورها در مسیر تور
- به کارگیری موبایل سرویس در فرآیند سفارش گیری، توزیع و وصول
- افزایش سرعت سفارش گیری
- افزایش سرعت بستن حسابها و کاهش خطا
- بهبود کنترل بر عملکرد کارکنان
- امکان افزودن مشتری جدید در مسیر تور
- محاسبه ی سریع و دقیق پورسانت
- دسترسی به گزارش های مدیریتی



دستاوردهای راهکار پخش همکاران سیستم

- تحت وب بودن راهکاران؛ یکپارچگی اطلاعات در تمام فرآیندهای فروش، توزیع و وصول هم چنین با واحد مالی
- برنامه ی تور در موبایل سرویس؛ بی نیازی ویزیتورها از حضور در شرکت و دریافت تور روی موبایل یا تبلت و استفاده از تمام ظرفیت ویزیتورها در مسیر سفارش گیری
- موبایل سرویس فروش و پخش؛ دریافت آنلاین سیاستها و تخفیفات، هم چنین دسترسی به اطلاعات حساب مشتری روی موبایل سرویس، دسترسی به کاتالوگ آنلاین و در نتیجه افزایش سرعت در سفارش گیری

- موبایل سرویس توزیع و وصول؛ دریافت آنلاین برنامه ی تحویل سفارش، دریافت موجودی دقیق از انبار، ثبت آنلاین وضعیت تحویل بار و تسویه حساب مشتری، کسر آنلاین برگشتی ها، سرعت بخشی و افزایش دقت در فرآیند خزانه داری
- امکان GPS روی موبایل سرویس؛ دسترسی در لحظه به موقعیت جغرافیایی کارکنان و آگاهی در لحظه از روند عملکرد روزانه
- ابزار صحت سنجی راهکار پخش؛ اضافه کردن مشتری جدید در فرآیند تور و دریافت سفارش
- راهکار پورسانت راهکاران؛ محاسبه ی سریع و دقیق پورسانت براساس شاخص های عملکرد مورد نظر سازمان و امکان مقایسه ی عملکرد کارکنان
- هوشمندی تجاری راهکاران؛ دسترسی در لحظه ی مدیران به گزارش ها در هر زمان و هر مکان و آگاهی سریع تر و دقیق تر از انحرافات، کاهش کارایی پرسنل، مقایسه ی فروش با برنامه، ویزیت های موفق و...



پخش سراسری بینالود پارسیان

(نماینده‌ی انحصاری
پخش محصولات
سحرخیز)

• کسب‌وکار: پخش مویرگی و خرده‌فروشی

• صنعت: پخش و مواد غذایی

• راهکار: دفتر کل، دریافت و پرداخت، جبران خدمات، فروش و پخش، موبایل سرویس، انبار، شعبه در راهکار پخش، شعبه در راهکار تدارکات و لجستیک، شعبه در راهکار مالی، پورسانت فروش

شرکت سحرخیز در سال ۱۳۹۰ به منظور توسعه‌ی بازار فروش در ایران، شرکت پخش سراسری بینالود پارسیان را تاسیس کرد تا در کم‌ترین زمان و با حفظ ارزش‌های برند، برای عرضه‌ی محصولات سحرخیز به انتخاب نقاط ویژه و کانال‌های خاص فروش و پخش بپردازد. بینالود پارسیان، ۹ شعبه در تهران، خراسان رضوی، البرز، آذربایجان شرقی، خوزستان، فارس، اصفهان، گیلان و مازندران دارد که تعداد آن‌ها در حال توسعه است.



نیاز کسب و کار

- مدیریت یکپارچه‌ی شعب، تهیه‌ی گزارش‌ها به تفکیک شعب، محاسبه‌ی سود و زیان بخش‌های فروش و شعب فروش در کوتاه‌ترین زمان
- اعمال سریع سیاست‌های تخفیفی و کنترلی
- محاسبه‌ی قیمت فروش سفارش‌های مشتری در زمان دریافت سفارش روی تبلت
- مدیریت صحیح موجودی انبار
- مدیریت موجودی قابل فروش توسط سیستم و جلوگیری از لغو فروش به دلیل کسری موجودی
- رزرو موجودی سفارش‌های دریافت شده و جلوگیری از ابطال فروش به دلیل تاخیر در تایید و تحویل سفارش
- ثبت برگشتی‌های توزیع و فروش به شکل صحیح و امکان توزیع مجدد حواله‌ها
- مدیریت حساب مشتریان زنجیره‌ای و تعاونی و مدیریت موجودی امانی



دستاوردهای راهکار پخش همکاران سیستم

- **تحت وب بودن راهکاران؛** مدیریت یکپارچه و کنترل کامل فرآیندها با دسترسی به اطلاعات درست و در لحظه در هر زمان و هر مکان، محاسبه‌ی وضعیت سود و زیان شرکت به تفکیک شعب و مراکز عملیاتی و اعمال سریع اعلامیه قیمت‌ها از طریق سیستم
- **بستر سیاست‌گذاری راهکار پخش؛** اعمال سریع سیاست‌های تخفیفی و پروموشن‌ها، هم‌چنین تهیه‌ی گزارش‌ها به تفکیک و به تفصیل کانال فروش، مرکز نگهداری، مرکز فروش، شعبه‌ی فروش و...
- **موبایل سرویس فروش و پخش؛** فرآیند سیستماتیک فروش و توزیع، دسترسی به اطلاعات مشتری شامل تخفیفات، مانده حساب در لحظه‌ی سفارش‌گیری، ثبت آنلاین سفارش
- **راهکار انبار راهکاران؛** مدیریت صحیح موجودی و صدور حواله‌ی سرجمع برای واحد انبار از مجموع فاکتورهای برنامه‌ی توزیع
- **یکپارچگی فروش و انبار؛** مدیریت موجودی قابل فروش و رزرو موجودی، هم‌چنین جلوگیری از لغو فروش به دلیل کسری موجودی
- **ثبت مبنادار فاکتورهای برگشتی در راهکار مالی راهکاران؛** ثبت برگشتی‌های توزیع و فروش به شکل درست و با امکان توزیع مجدد حواله‌ها
- **تعریف حساب امانی در راهکار مالی راهکاران؛** مدیریت حساب مشتریان زنجیره‌ای و مدیریت موجودی امانی



صنایع تخم مرغ تلاونگ



• کسب‌وکار: تولید و پخش

• صنعت: مواد غذایی

• راهکار: دفتر کل، مدیریت دارایی، انبار، جبران خدمات، دریافت و پرداخت، فروش و پخش، پورسانت، موبایل سرویس

شرکت صنایع تخم مرغ تلاونگ با بیش از ۴۰ سال سابقه‌ی فعالیت در صنعت طیور کشور، نخستین واحد تولید تخم مرغ بسته‌بندی شناسنامه‌دار و تخم مرغ مایع کشور است و به‌تازگی نیز موفق به تولید محصولات صنایع تبدیلی پر پایه‌ی تخم مرغ در کشور شده است. گستره‌ی بازار شرکت در ۲۰ استان کشور با بیش از ۱۳۰۰ مشتری و ۲۸ نماینده است و سالانه بیش از ۵۵۰۰ تن انواع محصولات را روانه‌ی بازار می‌کند.



نیاز کسب و کار

- مدیریت ویزیت و سرعت بخشی به فرآیند فروش و پخش
- مدیریت موجودی محصولات و رزرو کالا براساس سفارش های فروش
- برنامه ریزی تولید براساس سفارش های فروش
- اعمال سریع و سیستمی اعلامیه قیمت ها و سیاست ها
- دقت بخشی به برنامه ریزی و مدیریت تدارکات



دستاوردهای راهکار پخش همکاران سیستم

- **موبایل سرویس فروش و پخش؛** انجام آنلاین تمام عملیات روزانه ی سفارش گیری و بی نیاز از ثبت دوباره ی سفارش ها در دفتر مرکزی
- **ارتباط یکپارچه میان واحدهای فروش و انبار؛** مدیریت موجودی قابل فروش و رزرو موجودی، هم چنین گزارش گیری در لحظه از موجودی قابل فروش و برنامه ریزی تولید براساس آن
- **یکپارچگی راهکاران؛** اعمال سریع اعلامیه قیمت ها با توجه به تغییرات روز قیمت محصولات
- **بستر سیاست گذاری راهکار پخش؛** اعمال سریع سیاست های تخفیفی و پروموشن ها
- **کدینگ قطعات راهکار انبار؛** کنترل سیستمی موجودی انبار قطعات



• کسب و کار: تولید و پخش

• صنعت: نوشیدنی

• راهکار: دفتر کل، فروش و پخش، دریافت و پرداخت، انبار، موبایل سرویس، هندلر انبار

شرکت پاکدیس نخستین و بزرگ‌ترین تولیدکننده‌ی آبمیوه در ایران است که در سال ۱۳۵۰ تأسیس شده است. هم‌اکنون پاکدیس با ظرفیت تولید ۱۵ هزار تن، مدعی مقام نخست تولیدکنسائت‌ره در کشور است. این شرکت با ظرفیت تولید ۲۵۰ میلیون لیتر انواع آبمیوه در بسته‌بندی‌های دوی پک، تتراپک، شیشه، PET و CAN از مهم‌ترین تولیدکنندگان آبمیوه با پایه‌ی طبیعی است.





نیاز کسب و کار

- مکانیزه کردن فرآیندهای پخش مویرگی و نظارت کامل و در لحظه بر فرآیند فروش، توزیع و وصول
- به کارگیری تبلت در فرآیند سفارش گیری
- مشاهده ی سوابق فروش و مالی مشتری روی تبلت
- کنترل جغرافیایی کارمندان فروش
- کنترل مانده حساب مشتری و ویزیتور
- دسترسی در لحظه به اطلاعات شعب
- اعمال سریع سیاست های فروش و پروموشن ها به شعب
- کنترل مطالبات مشتریان به تفکیک مرکز فروش



دستاوردهای راهکار پخش همکاران سیستم

- **یکپارچگی راهکاران:** کنترل کامل فرآیندها و دسترسی به اطلاعات درست و در لحظه در هر زمان و هر مکان هم چنین، نظارت کامل بر فرآیند فروش، توزیع و وصول
- **موبایل سرویس فروش و پخش:** دسترسی به اطلاعات مشتری شامل تخفیفات، مانده حساب در لحظه ی سفارش گیری، تعریف مسیر سفارش گیری از طریق برنامه ی تور و امکان رصد لحظه ای موقعیت جغرافیایی ویزیتور
- **تحت وب بودن راهکار پخش راهکاران:** یکپارچگی شعب، دسترسی در لحظه به اطلاعات و گزارش گیری و محاسبه ی سود و زیان به تفکیک شعب و مراکز عملیاتی
- **بستر سیاست گذاری راهکار پخش:** اعمال سریع سیاست های تخفیفی و پروموشن ها، هم چنین تهیه ی گزارش ها به تفکیک و به تفصیل کانال فروش، مرکز نگهداری، مرکز فروش، شعبه ی فروش و





• کسب‌وکار: پخش مویرگی

• صنعت: مواد غذایی و شوینده

• راهکار: دفتر کل، دریافت و پرداخت، جبران خدمات، فروش و پخش، انبار، تدارکات، موبایل سرویس

شرکت تیام پخش، از شرکت‌های زیرمجموعه‌ی هلدینگ آروین ملل است که در سال ۱۳۹۳، به‌عنوان یک شرکت پخش تاسیس شده است. این شرکت در مجموع نزدیک به ۷۰ فروشنده در ۳ استان تهران، البرز و کرمانشاه دارد و در حال حاضر توزیع محصولات شرکت‌های چین چین، گرجی و پاکنام را عهده‌دار است.



نیاز کسب و کار

- توسعه‌ی سریع‌تر کسب و کار با هزینه‌ای کم‌تر
- مکانیزه کردن فرآیندهای پخش
- تعیین فهرست قیمت فروش، سیاست‌ها و پروموشن‌ها از دفتر مرکزی برای شعب
- نظارت دقیق بر عملکرد فروش، توزیع و وصول
- به‌کارگیری تبلت در فرآیند سفارش‌گیری



دستاوردهای راهکار پخش همکاران سیستم

- **زیرساخت قوی راهکاران:** توسعه‌ی سریع کسب و کار، با پیش‌بینی افزایش سالانه شعبه
- **یکپارچگی راهکاران:** سیستمی شدن تمام فرآیندها و مدیریت یکپارچه‌ی شعب با نظارت دقیق بر عملکرد تمامی حوزه‌های عملیاتی
- **تحت وب بودن راهکاران:** اعمال سریع اعلامیه قیمت‌ها، سیاست‌ها و پروموشن‌ها از طریق سیستم
- **موبایل سرویس فروش و پخش:** سفارش‌گیری آنلاین

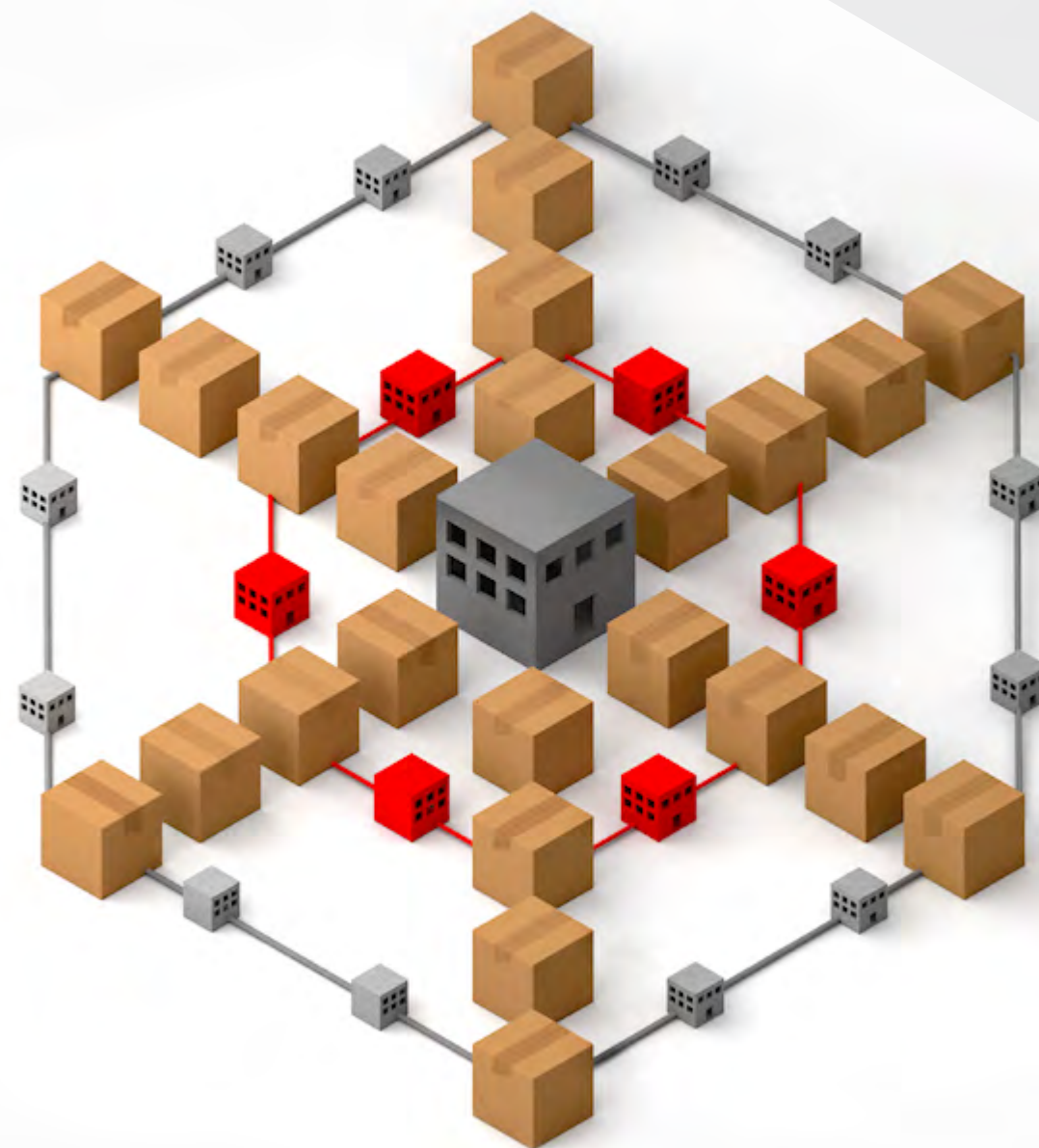


در راهکار پخش همکاران سیستم؛

- با برنامه‌ریزی مراجعه به مشتریان، فرآیند توزیع را بهبود می‌بخشید و هزینه‌های اضافی را کاهش می‌دهید.
- عملیات سفارش‌گیری براساس برنامه‌ی تور انجام می‌شود و می‌توانید عملکرد ویزیتور را با برنامه مقایسه کنید.
- با موبایل سرویس، در زمان فرآیندهای فروش، توزیع و وصول، اطلاعات مورد نیاز از مشتری را به‌موقع در اختیار ویزیتور، فروشنده‌ی گرم، موزع و مأمور وصول قرار می‌دهید.
- پایان هر روز، با مطابقت دادن بار تحویل گرفته شده در صبح، سفارش‌های تحویل داده شده و بارهای مرجوعی، حساب دقیقی از انبار خواهید داشت.

با گزارش‌های تحلیلی و داشبوردهای مدیریت هوشمندی تجاری؛

- با رصد در لحظه، از درستی عملیات فروش، توزیع و وصول مطمئن می‌شوید.
- به‌هنگام نیاز، در لحظه تصمیم می‌گیرید و تغییری در فرآیند کاری در جریان ایجاد می‌کنید.



مشتریان نمونه:



<http://www.aparat.com/systemgroup>



<https://www.linkedin.com/company/2682760>



[instagram.com/systemgroup](https://www.instagram.com/systemgroup)



تهران، خیابان ولی عصر، بالاتر از میدان ونک،

خیابان عطار، پلاک ۸، کدپستی: ۱۹۹۴۶۱۴۳۵۱۵

تلفن فروش: ۸۵۲۰

info@systemgroup.net